

# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ

**МОЙ**  
бизнес  
Забайкальский край



# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ

Спрос на бухгалтерские услуги будет всегда, поскольку это позволяет предпринимателям экономить производственные затраты, не нанимая штатного сотрудника. Без грамотного практикующего бухгалтера в современном деловом мире не может обойтись ни одно предприятие.

Даже несмотря на то, что некоторые хозяйствующие субъекты освобождены от ведения бухгалтерского учета, они также нуждаются в услугах специалиста при составлении налоговой отчетности, оформлении кадровых документов, распределении собственных и заемных средств и т. д. Согласно данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации оборот организаций по виду деятельности в области права и бухгалтерского учета за 2022 год составила 2 104 966,4 тыс. руб.

По данным Дальневосточного федерального университета по исследованию отрасли рынка показывает, что конкуренция на дальневосточном рынке аутсорсинга бухгалтерских услуг растет: множество компаний предлагают оказание услуг аутсорсинга учётных функций, стремятся расширить рыночные доли и клиентские базы.



# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ

**МОЙ**  
бизнес  
Забайкальский край



## ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ

## ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ

### Какие услуги будет оказывать фирма:

Оказание бухгалтерских услуг как бизнес может осуществляться в нескольких направлениях:

- Постановка, автоматизация, восстановление и ведение бухгалтерского учета;
- Финансовый анализ деятельности предприятия;
- Составление бухгалтерской отчетности;
- Оптимизация налоговых платежей;
- Заполнение и сдача налоговых деклараций и отчетов в фонды страхования;
- Разработка учетной политики;
- Расчет заработной платы и прочих выплат, осуществляемых в пользу сотрудников;
- Сдача нулевой отчетности и т.д.

Чем шире будет круг предоставляемых вашей фирмой услуг, тем больше клиентов вам удастся привлечь к сотрудничеству.

### Выбор и обустройство помещения под офис

Большую роль в продвижении услуг новой бухгалтерской фирмы играет ее место расположения. Выигрышными считаются территории вблизи отделений ФНС, банков и т. д, наиболее часто встречающихся на маршруте потенциальных клиентов. Расположив таким образом офис, следует позаботиться о яркой и привлекающей внимание наружной рекламе: вывесках, штендерах и прочих конструкциях. Достаточно арендовать офис размерами 30-40 м<sup>2</sup>.



# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ

## ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

### ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО - ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно - правовой формы зависит от наличия работников и формата:

- Если для реализации проекта требуется работники, то необходимо открыть **ИП или ООО**. У ИП меньше отчетности, но если хотите работать с партнером, придется открыть ООО.
- Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

### ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код – той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Вот что может подойти для бухгалтерских услуг как основной код ОКВЭД:

#### Код ОКВЭД

69.20 - Деятельность по оказанию услуг в области бухгалтерского учета, по проведению финансового аудита, по налоговому консультированию.



### ■ ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО\*

■ через Центр «Мой бизнес» или МФЦ

01. Пакет документов: только паспорт;
02. Предварительно записаться по номеру 8-800-100-10-22, 21-10-10;
03. Услуга предоставляется бесплатно;
04. Открытие расчетного счета у банков-партнеров (при необходимости).

*\*Регистрация ООО проводится только с одним учредителем*

### ■ ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО\*

■ через электронный сервис УФНС/нотариуса

01. Сформировать необходимый пакет документов (подробнее по ссылке <https://service.nalog.ru/gosreg/intro.html?sfrd=21001>);
02. Выбрать способ предоставления документов:
  - С помощью сервиса (при наличии ЭЦП)
  - Через нотариуса
03. Предоставить документы в регистрирующий орган;
04. Государственная пошлина — 800 рублей (у нотариуса без оплаты данной госпошлины);
05. Получение документов о государственной регистрации.



### ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01. **Скачать приложение «Мой налог»** по следующим ссылкам:
02. Необходимо **согласиться на обработку** данных и с правилами приложения
03. Нужно **выбрать способ регистрации:**
  - **Через личный кабинет** – нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
  - **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
  - **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.
04. **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.
05. **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).
06. **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



## МОЙ НАЛОГ

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ  
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ

8 (800) 222-22-22

Контакт-центр ФНС России



# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ

## ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

## ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

### СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

| №  | Наименование позиции                   | Стоимость (руб.) |
|----|--|------------------|
| 1  | Монитор                                |                  |
| 2  | ПК Acer                                |                  |
| 3  | Клавиатура проводная                   |                  |
| 4  | Мышь беспроводная                      |                  |
| 5  | МФУ лазерное HP LaserJet Pro           |                  |
| 6  | Стол                                   |                  |
| 7  | Кресло офисное                         |                  |
| 8  | Программное обеспечение 1С:Бухгалтерия |                  |
| 9  | Канцелярские товары                    |                  |
| 10 | Стеллаж                                |                  |
| 11 | Тумба                                  |                  |

### ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

| № | Наименование услуг              | Цена, руб. | Кол - во | Выручка |
|---|---------------------------------|------------|----------|---------|
| 1 | Ведение первичной документации  |            |          |         |
| 2 | Оформление отчетности перед ФНС |            |          |         |
| 3 | Расчет заработной платы         |            |          |         |

# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ

## ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

### ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

$$\text{ВЫРУЧКА} = \text{КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ} * \text{ЦЕНУ ТОВАРА}$$

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

**Чистая прибыль (или убыток)** – это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

### ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

**Операционные расходы** – все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

**Инвестиционные расходы** – это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

**Постоянные расходы** – это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

**Переменные расходы** – это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал – сделал выручку, не продал – не сделал. Выручка растет – и переменные расходы растут, падает – и они падают. Вообще не будет выручки – и этих расходов не будет.

## Постоянные и переменные расходы в месяц

| № | Наименование позиции  | Стоимость (руб.) |
|---|-----------------------|------------------|
| 1 | Канцелярские товары   | 5 000            |
| 2 | Интернет обслуживание | 2 000            |
| 3 | Аренда помещения      | 30 000           |
| 4 | <b>ИТОГО</b>          | <b>37 000</b>    |

## Налоговые платежи в бюджет в год

| № | Наименование позиции                                 | Стоимость (руб.)   |
|---|--|--|
| 1 | Фиксированные взносы ИП                              | 45 842 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.  |
| 2 | УСН (Доходы)   | Доходы* 6%   |
| 3 | УСН (Доходы - Расходы)                               | (Доходы - Расходы)*15%   |
| 4 | ПСН для ИП<br>(при наличии такого вида деятельности) | Потенциально возможный к получению доход в год / Кол - во дней * 6%<br><b>Используйте калькулятор на сайте ФНС</b> |
| 5 | НПД (самозанятый)                                    | Доходы*4% - при работе с ФЛ<br>Доходы*6% при работе с ЮЛ   |

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ

## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Получение сертификата не является обязательной процедурой. Но заявитель может подтвердить соответствие услуги действующим стандартам, воспользовавшись добровольной сертификацией.

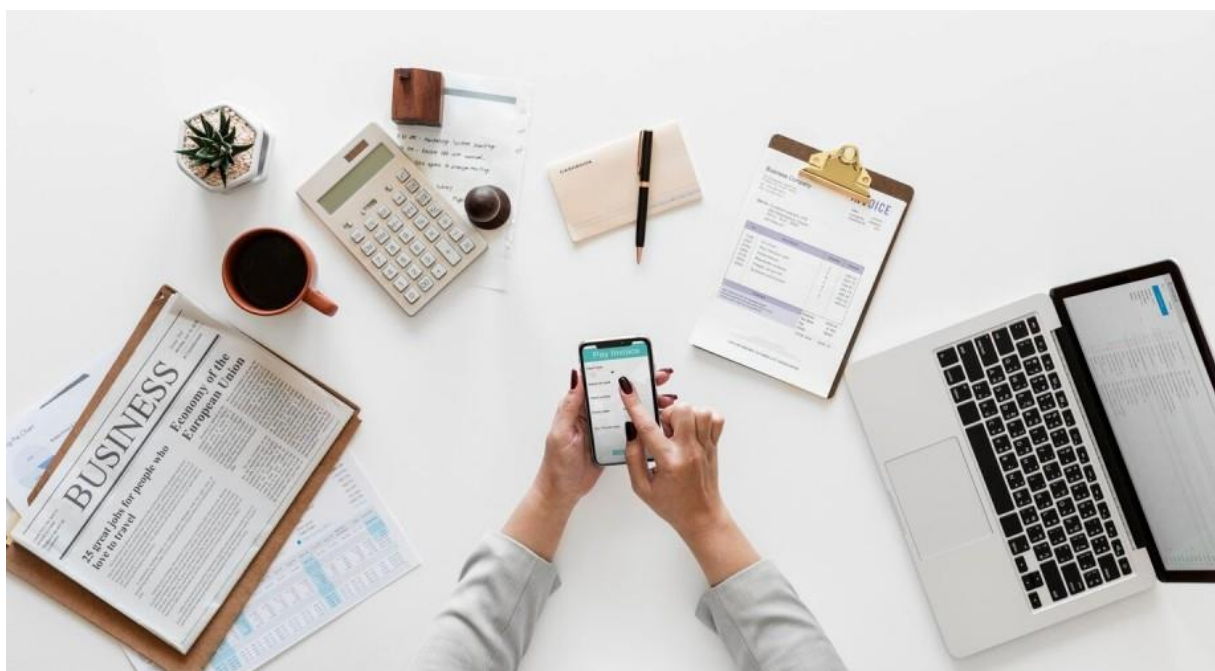
Чтобы открыть и успешно развивать данный бизнес потребуется иметь навыки и опыт работе в бухгалтерии или аналогичной фирме. Это позволит, во - первых, быстрее привлечь первых клиентов, а также быстрее заслужить репутацию и привлечь новых клиентов.

Чтобы стать бухгалтером, нужно иметь профильное или непрофильное высшее, среднее профессиональное образование или дополнительно к нему образование по программам переподготовки.

Помимо организационных моментов, сотрудникам компании необходимо освежить знания в области регулирования бухгалтерского учета в Российской Федерации. К данным нормативно - правовым актам можно отнести:

- Федеральный закон «О бухгалтерском учете»;
- Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ;
- План счетов бухгалтерского учета;
- Положения по бухгалтерскому учету;
- Положения о документах и документообороте в бухгалтерском учете;
- Инструкции и методические указания по применению отдельных положений бухгалтерского учета.

Данные положения необходимо соблюдать для оказания профессиональных услуг своим клиентам. Высокие профессиональные компетенции позволят быстрее привлекать клиентов и получить более крупных клиентов.



# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ



## ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА



## ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации бизнес-проекта, получения необходимых предпринимательских компетенций и навыков, дальнейшего развития бизнеса вы можете воспользоваться следующими мерами государственной поддержки в центре «Мой бизнес» Забайкальского края:

### **1. Учебная программа тренинга «Азбука предпринимателя»**

Программа «Азбука предпринимателя» для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.

### **2. Регистрация ИП или ООО.**

В центре «Мой бизнес» работает два окна предоставляющих услуги МФЦ для бизнеса. Здесь вы можете не только бесплатно зарегистрировать ИП или открыть ООО, но и получить более 50 государственных услуг. Это выдача справок, выписка, регистрация ипотеки, подключение онлайн-кассы, оформление договора аренды и многое другое. Важно! Требуется предварительная запись.

### **3. Разработка и написание бизнес-плана**

В центре «Мой бизнес» услугу можно получить бесплатно. Для этого необходимо обратиться с письменным заявлением по адресу: г. Чита, ул. Бабушкина, 52.

### **4. Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей**

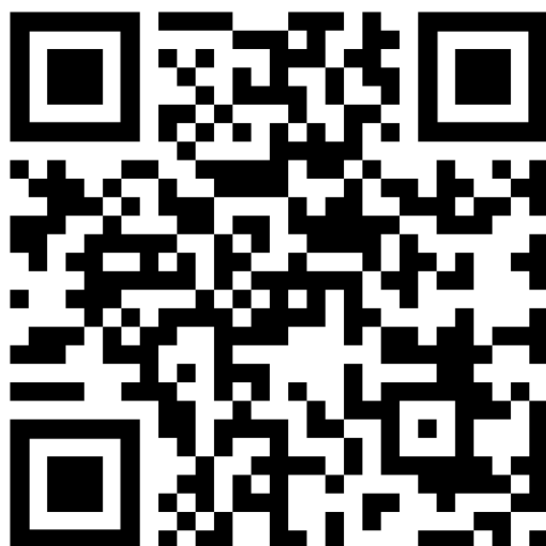
Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.

**5. Займы для субъектов МСП на открытие или развитие бизнеса по льготной процентной ставке.** Сумма до 5 млн.руб., срок до 36 месяцев, процентная ставка от 6% до 19% годовых.

### **6. Займы для самозанятых.**

Сумма займа до 500 тыс. руб., срок действия договора до 36 месяцев, процентная ставка от 6% до 15% годовых.

# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ



[МОЙБИЗНЕС75.РФ](http://МОЙБИЗНЕС75.РФ)

**Консультации** специалистов  
Центра «Мой бизнес»  
Забайкальского края  
по бесплатной горячей линии:



**8-800-100-10-22**



г. Чита, ул. Бабушкина  
д. 52, пом. 4